

MUISTIO

Somerniemen kylätoimikunnan 7. kokous

13.10.2021

Osallistujat

16 henkilöä paikan päällä ja kaksi etäyhteydellä

Somerniemen kylätoimikunnan kokous

Kokous pidettiin ke 13.10.2021 klo 18-20 Metsolassa.

Kokouksen asioita;

Kokouksen teemana oli kyläkauppa -asia. Saimme vieraaksemme Letkun Puodin kauppiaan Marko Hätösen kertomaan meille puodin toiminnasta.

Letkun Puodin toiminta-alueella asuu tällä hetkellä 356 henkilöä ja vakituisia mökkiläisiä n. 50. Etäisyys lähimpään muuhun kauppaan on 14,6 km. Käytännössä nuoremman polven asiakkuudet ovat se, joka pitää puodin elossa. (Letkun tonttikauppa toi aikoinaan kylälle hyvin uutta väkeä ja toi nuoria asiakkaaksi kauppaan.) Eli tarvitaan niitä, jotka suorittavat kaupalla myös vakio-ostoksiaan. Koulun lakkauttaminen sai jo kylälle rakentamista suunnitelleet luopumaan hankkeestaan, mikä on hiljentänyt kylää. Hintatasolla kauppa ei pysty kilpailemaan isompien kanssa, on satsattava palveluun ja sen laatuun.

Kesäaikaan kauppa vilkastuu ja Härkätien liikenne ja kansallispuistojen läheisyys tuovat asiakkaita kaupalle. Oheispalveluista kaupalla on Alkon noutopiste, polttoainemyyntiä ja kahvila. Ostoksia toimitetaan tilauksesta myös kotiin. Veikkaus ei ole näin pieneen myymälään satsannut järjestelmiään ja Postin kanssa oli haasteita. Nykypäivän haaste on se, että kaupassa käydään verraten harvoin, jolloin tarvitaan paljon ja kaikkea. Silloin suunta otetaan helposti isoon markettiin.

Haasteellisinta kaupassa on ennakoida menekkiä, ettei tulisi hukkaa. Erityisesti syksyn ja kevään osalta tilanne on vaikein ennakoida etukäteen. Valikoimassa on tällä hetkellä n. 2000 tuotetta. Puutarhapuoli on nyt loppunut, koska sillä osa-alueella varaston pitäminen on kallista. Multaa, turvetta ja kuiviketta tosin on myynnissä. Muut tarvikkeet saa kyllä tilaamalla kaupalle. Tavoitteena on ollut tarjota pienen mittakaavan laaja valikoima. Paikalliset tuotteet ovat se, joka vetää kaupalle asiakkaita ja menekkiä löytyy; valikoimissa onkin erikoisoluita, palvilihaa, Krannin tilan tuotteita ym. Alkoholituotteilla ei ole niin suurta merkitystä, kuin moni kuvittelee. Grillituotteiden menekki on isossa roolissa kesäisin.

Evääksi toiminnan aloittamiseen, jos kyläkauppa jotenkin Somerniemelle järjestyisi, saimme muutamia vinkkejä. Tarvitaan brändäystä, markkinointia ja riittävä panostus ja tarjooma heti alkuun, jolloin ihmiset saadaan kaupalle. Lupien kanssa yleensä kestää, joten siihen on syytä ajoissa varautua. Tapahtumat piristävät myyntiä, mutta niiden merkitys ei ole niin suuri kuin voisi

luulla. Moni ostaa tapahtumien yhteydessä vain jonkin pienen ostoksen, normaalien arkiostosten ollessa euromääräisesti merkittävämpiä. Kaupalle olisi oltava liikenteellisesti potentiaalinen paikka (Helsingintien varsi, jotta on helppo poiketa kauppaan) ja hyvät paikoitusalueet. Polttoaineen katteet ja myyntipaikan perustamiset on tehty niin hankalaksi, että siitä ei kannata haaveilla. Kahvilapuoli kaupan yhteydessä on ollut käytetty lisäpalvelu Letkun puodilla, jolloin kauppa muodostuu kohtaamispaikaksi. Juuri kohtaamispaikkana ja palvelukeskuksena toimiminen tuo ihmisiä kaupalle. Vuorovaikutteisuus ja positiivisten asiakaskokemusten luominen on tärkeää. Silloin poiketaan uudestaan ja sitoudutaan kauppaan. On myös hyvä, jos kaupan kautta saa selville, mistä voi tilata nuohoojan, soraa ym. palveluita. Kyläkauppatuki on nykyään tuplattu ja sitä saa tietyin edellytyksin hakea.

Kokouksen lopuksi keskusteltiin lyhyesti myös Oinasjärven kouluasiasta. Juha Wiskari ei valitettavasti päässyt kokoukseen, mutta lähetti kokousväelle terveisenä, että asiasta voitaisiin muodostaa laskelmin varustettu kirjelmä kaupunginhallitukselle ja sivistyslautakunnalle. Nyt pitäisi tosiaan miettiä, eletäänkö kuin koko ajan varauduttaisiin kaupungin näivettymiseen ja tehdään siitä itseään toteuttava ennuste vai käännetäänkö vaihdetta isommalle, satsataan peruspalveluihin ja suunnataan katse tulevaisuuteen ja kasvun mahdollisuuksien luomiseen? Totesimme, että jos vain saamme tällaisen kirjelmän aikaiseksi, sen takana seisoo Somerniemi-seura ja kylätoimikunta ihan yksimielisesti. Varmasti myös moni muu. Kylätoimikunta jäikin pohtimaan, paljonko kunta on jo käyttänyt rahaa näihin konsulttiselvityksiin vuosien varrella ja samalla tehnyt hallaa Oinasjärven koululle, sillä jatkuva lakkautusuhan alla oleminen syö alueen houkuttelevuutta väkisinkin.

Seuraava kokous

Marraskuun alkupuolella Metsolassa. Päivä ilmoitetaan lähempänä.

Muistion laati,
Johanna Ristimäki